

CryptoBazar Fund



С 2013 года мы в рамках InvestBazar специализируемся на объединении:

Перспективные бизнес проекты,
которые ищут инвестиции
для развития своих идей



+



Частные инвесторы,
которые ищут надежные варианты
для заработка

С 2013 года...



3
направления

1

Акселерация проектов

2

Проведение Demo Days

3

Investment Fund

70.000+
подписчиков

>3.500
инвесторов

>40 стран
он-лайн

> 1 млрд.руб.
инвестировано

С 2013 года проводим регулярные мероприятия – pitch sessions перед инвесторами... изначально в РФ и в он-лайн



С 2017 мероприятия в новых странах: Июль – Ноябрь 2017

CRYPTO
BAZAR



Dubai

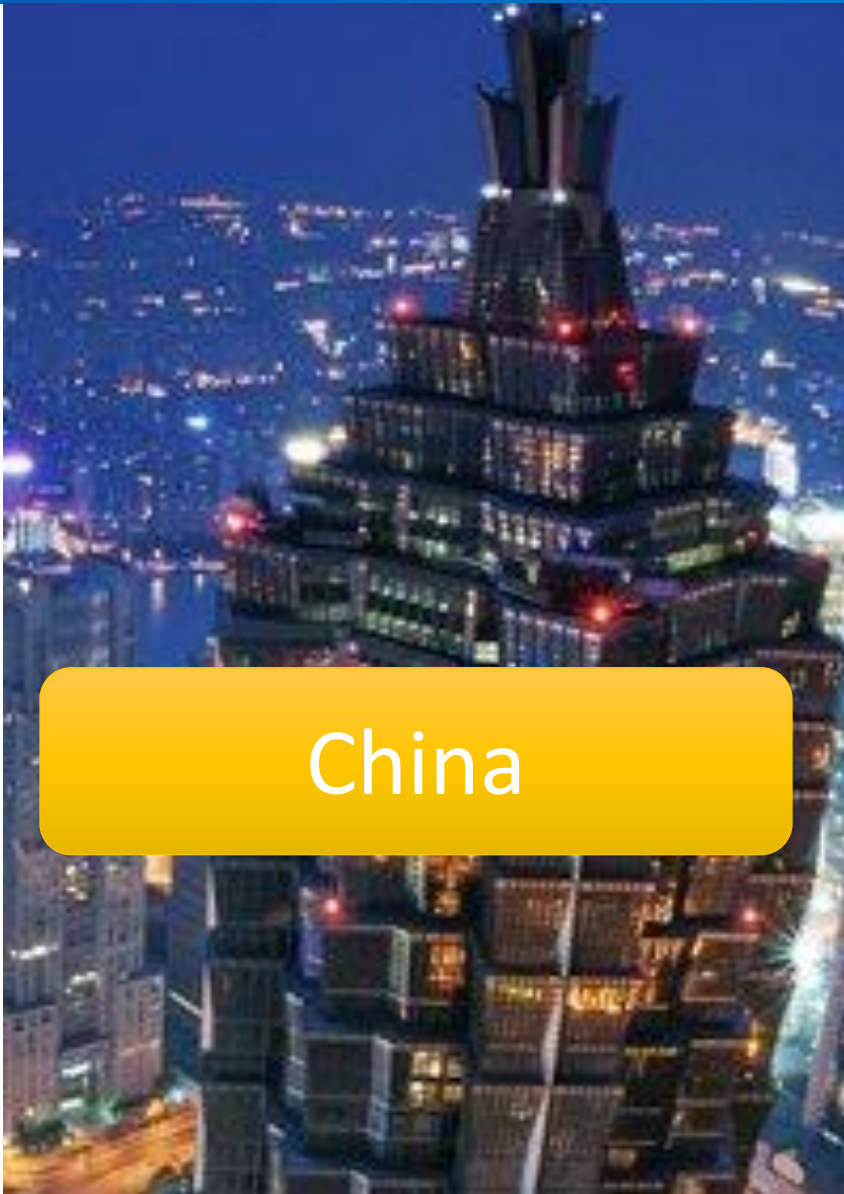


Monaco

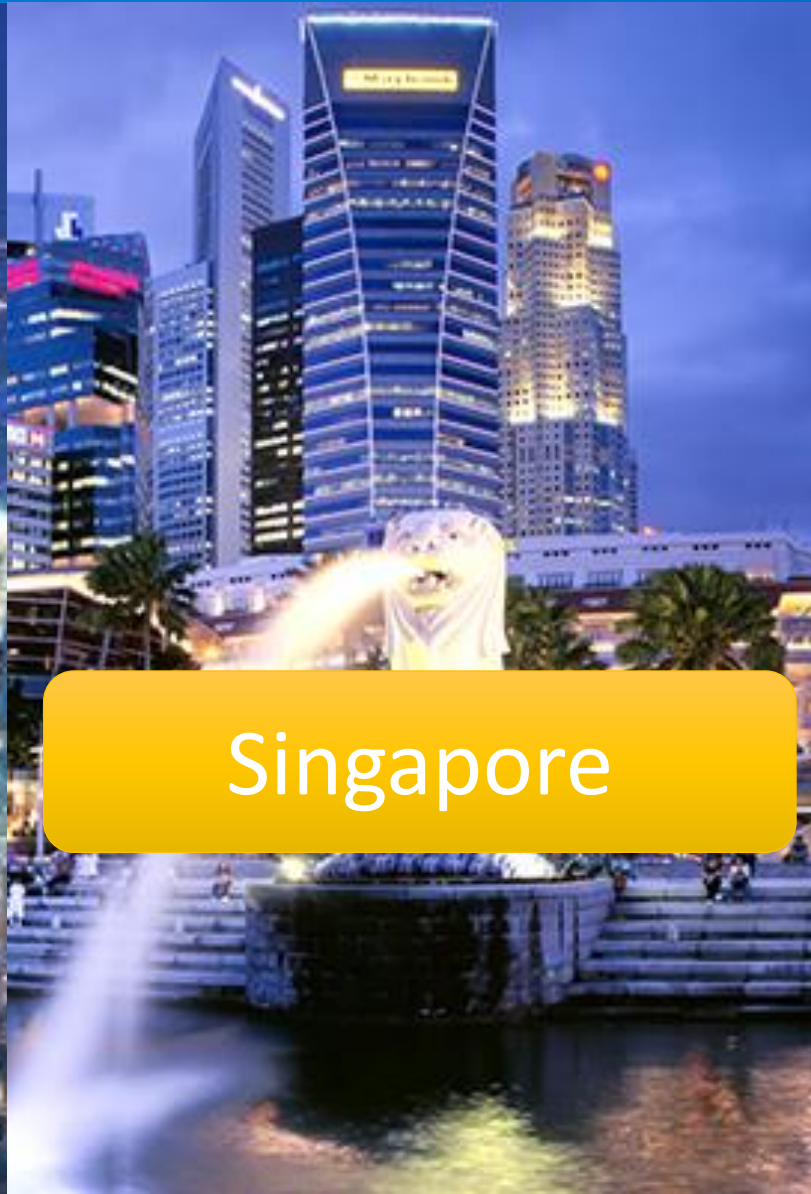


Switzerland

С 2017 мероприятия в новых странах: Декабрь 2017 - Май 2018



China



Singapore



London

Помогаем проектам лучше подготовиться к переговорам с инвесторами,
а инвесторам экономим время, выбирая лучшие проекты



Одна из самых обширных сетей друзей и партнеров

Банки
Краудфандинг
Частные инвестиции

Бизнес и
инвестиционные
сообщества

Образовательные
площадки

Медиа,
технологические и пр.
партнеры и друзья



ОПОРА РОССИИ



Росмолодежь



БИЗНЕС
МОЛОДОСТЬ



ФИНАМ



Зарабатываем – на инвестировании в проекты через 2 фонда:

InvestBazar Fund

- Реальный сектор
- 0.7 млрд. руб. инвест. портфель
- Оборотный капитал, тендерные сделки, факторинг, развитие текущих направлений

CryptoBazar Fund

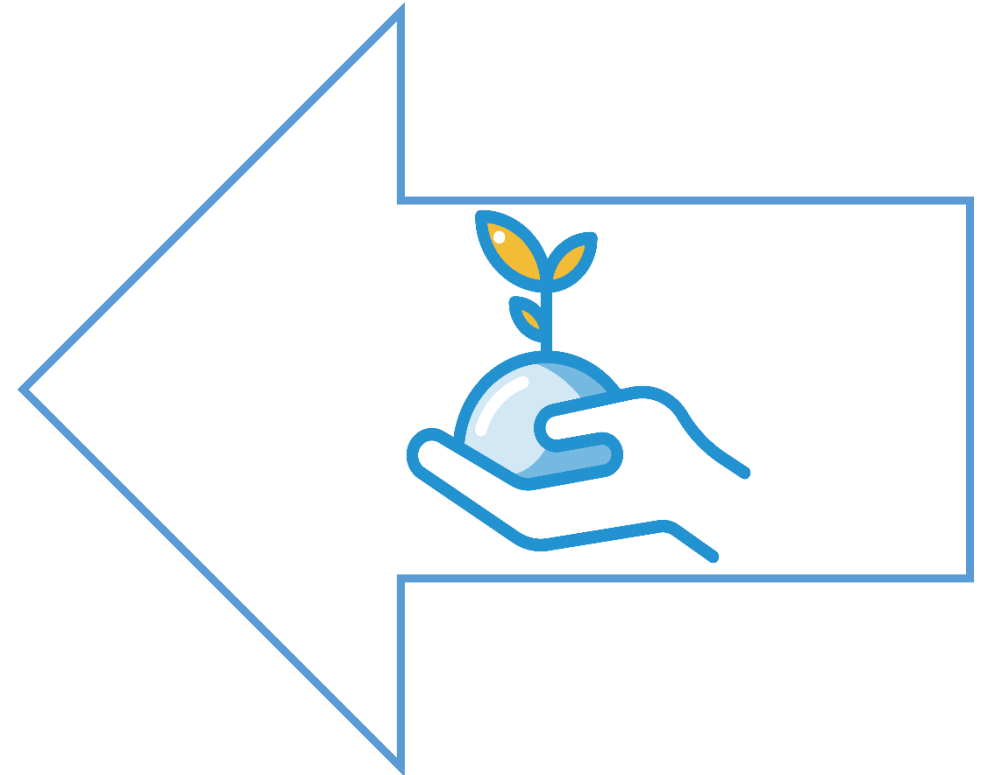
- Финансирование pre-ICO
- Более 100 заявок ежемесячно
- Средний чек от \$50k до \$500k USD
- Полная поддержка проектов в ICO (маркетинг, юр. структурирование, advisory board, escrow, маркет мейкинг после вывода на биржи и т.п.)

Наша цель – к 2019 году создать одну из самых обширных инфраструктур в мире, позволяющую:

проектам со всего мира находить себе комфортных инвесторов и наоборот



а нашим фондам иметь доступ к самым ярким проектам на самых ранних стадиях для их финансирования



Новые тренды в венчурном инвестировании

Инструмент ICO



Инвестиции в бизнес через ICO

CRYPTO
BAZAR

В чем причина высокой скорости роста криптовалют? 



Феноменальный рост ICO обусловлен ухудшением условий по традиционным инструментам для инвесторов...



НИЗКАЯ ДОХОДНОСТЬ

Ставки по банковским депозитам ниже / близки к уровню инфляции (Δ ср. уровень инфляции – ставка по депозитам):

- КНР (-5.0%)
- Россия (-1.9%)
- Германия (-1.5%)
- США (-0.4%)



ВОЛАТИЛЬНОСТЬ

Фондовый рынок остается крайне волатильным, при этом **доходность продолжает снижаться** (доходность инвестиций частных инвесторов, в среднем, на 1-6% меньше доходности рынка)



НЕПРОЗРАЧНОСТЬ

Сложные структурные продукты на финансовых рынках с **огромным числом посредников** (брокеры, андеррайтеры, страховщики и т.п.), которые мало понятны для обычного инвестора



ВХОДНЫЕ БАРЬЕРЫ

Огромное количество **барьеров для прямого финансирования** – практически невозможно купить акции компании напрямую, оплатив покупку банковской картой



ДЕФОЛТЫ

Высокий уровень дефолтов при прямых вложениях в проекты (венчурные сделки и/или кредитование)

Классические методики привлечения денег заточены больше на крупный бизнес

Крупный бизнес



- IPO
- Фондовые рынки
- Кредитование

Малый, средний бизнес, стартапы



- Микрокредиты
- Венчур
- Краудфандинг

Текущая финансовая инфраструктура не способна удовлетворить инвестиционные потребности малого бизнеса и стартапов

Классические «фиатные» инструменты vs рынок ICO	Фондовый Рынок	Кредиты и Займы	Венчурный Капитал	Краудфандинг	Рынок ICO
Доступность для МСБ	Только крупный бизнес ❌	Малый и средний бизнес ✅	Малый и средний бизнес ✅	Малый и средний бизнес ✅	Малый и средний бизнес ✅
Входные барьеры для инвестора	Доступная цена активов ✅	Мин. размер вложений > цена 1 акции / облиг. ❌	Очень высокие суммы начальных инвестиций ❌	Мин. сумма начальных инвестиций (< 1 долл.) ✅	Мин. сумма начальных инвестиций (< 1 долл.) ✅
Ликвидность	Возможна быстрая покупка / продажа ✅	Длинные циклы инвестиций ❌	Очень долгий (3-5 лет) инвестиционный цикл ❌	Очень долгий (3-5 лет) инвестиционный цикл ❌	Свободная продажа токенов рынке ✅
Доходность	Средняя ❌	Невозможность кратного роста ❌	Возможен рост вложений в 10-100 раз ✅	Возможность многократного роста ✅	Возможность многократного роста ✅
Возможность диверсификации	Портфель из активов разных компаний ✅	Требует много личного времени / средств ❌	Каждая сделка требует больших инвестиций ❌	Вложения в разные отрасли / рынки ✅	Любой проект в любой точке мира ✅
Инвестиционные риски	Высокая волатильность рынка ❌	Низкий уровень обеспечения ❌	Вероятность дефолтов 80-90% ❌	Вероятность дефолтов 80-90% ❌	Вероятность дефолтов 80-90% ❌
Контроль над результатами	Отсутствует ❌	Отсутствует ❌	Возможность «встать у руля» ✅	Нет прямого влияния на проект ❌	Нет прямого влияния, только через медиа ❌
Прозрачность	Доступ к актуальной инфор. в любой момент ✅	Понятная модель, но много посредников ❌	Участие в стратегии и управлении компанией ✅	Ограниченный доступ к актуальной инфор. ❌	Тотальная открытость 24/7 ✅
Юридическая защищенность	Жесткий регламент и регулирование рынка ❌	Нормы и правила закреплены в законе ❌	Правообладание активами компании ✅	Низкая юридическая защищенность ❌	Мин. юридическая защищенность ❌

ICO – уникальный инвестиционный инструмент, сочетающий возможности краудфандинга и фондового рынка (IPO)

- Высокая доходность
- Высокая ликвидность
- Разнообразие компаний, отраслей
- Доступ к актуальной инфор. в любой момент
- Нет прямого влияния, только через медиа



- Мин. сумма начальных инвестиций (< 1 долл.)
- Возможность кратного роста
- Любой проект в любой точке мира
- Вероятность дефолтов – на уровне венчурных сделок

- Тотальная открытость 24/7
- Минимальная юридическая защищенность

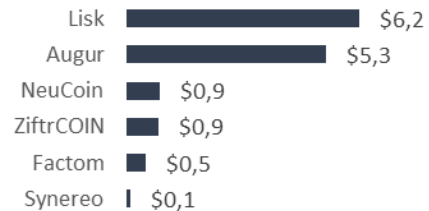
Сделки ICO начали набирать популярность в 2016 г. и потенциально могут занять еще большую долю рынка краудфандинга

Объем наиболее значимых ICO-проектов (млн. долл.. США)

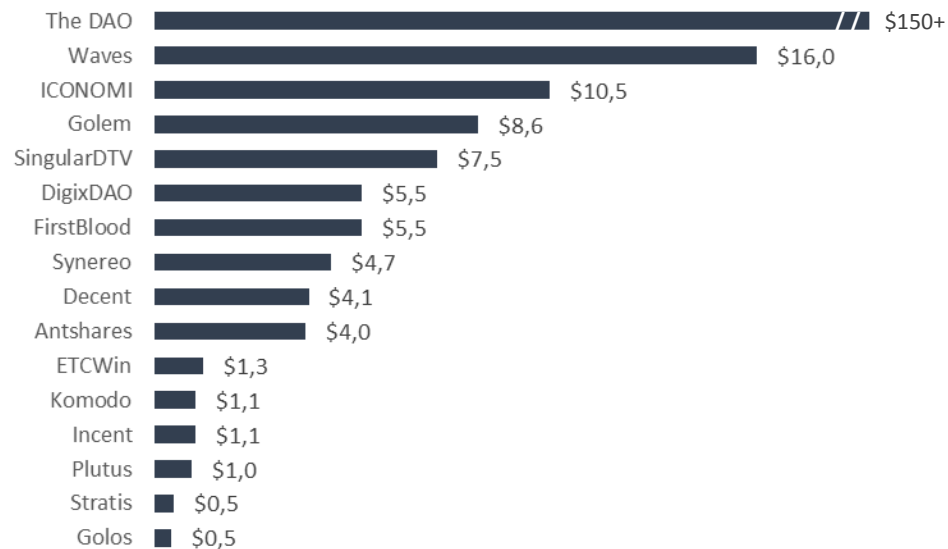
2014
\$26 млн.



2015
\$14 млн.

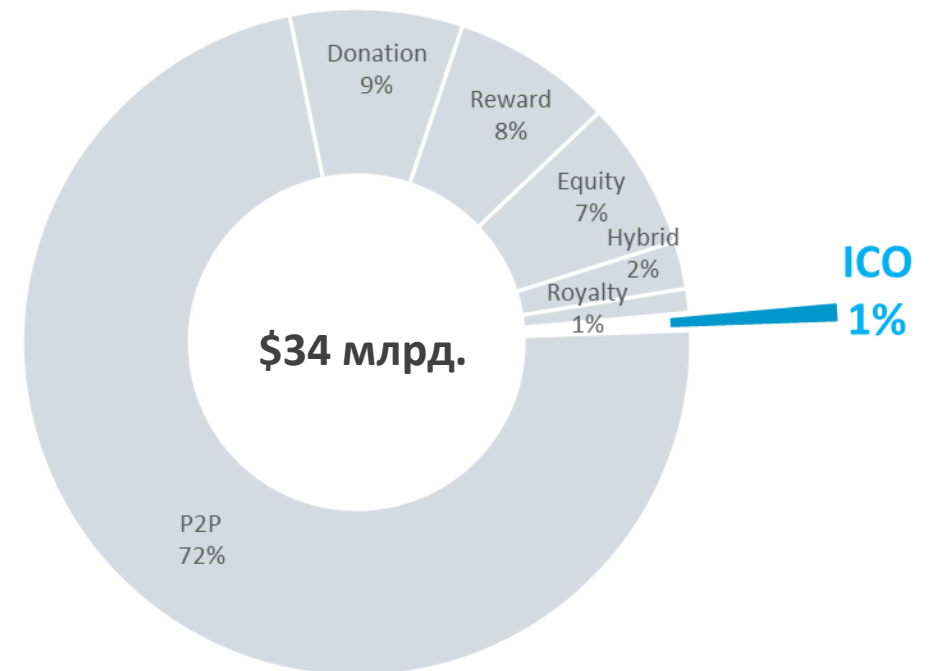


2016
\$222 млн.



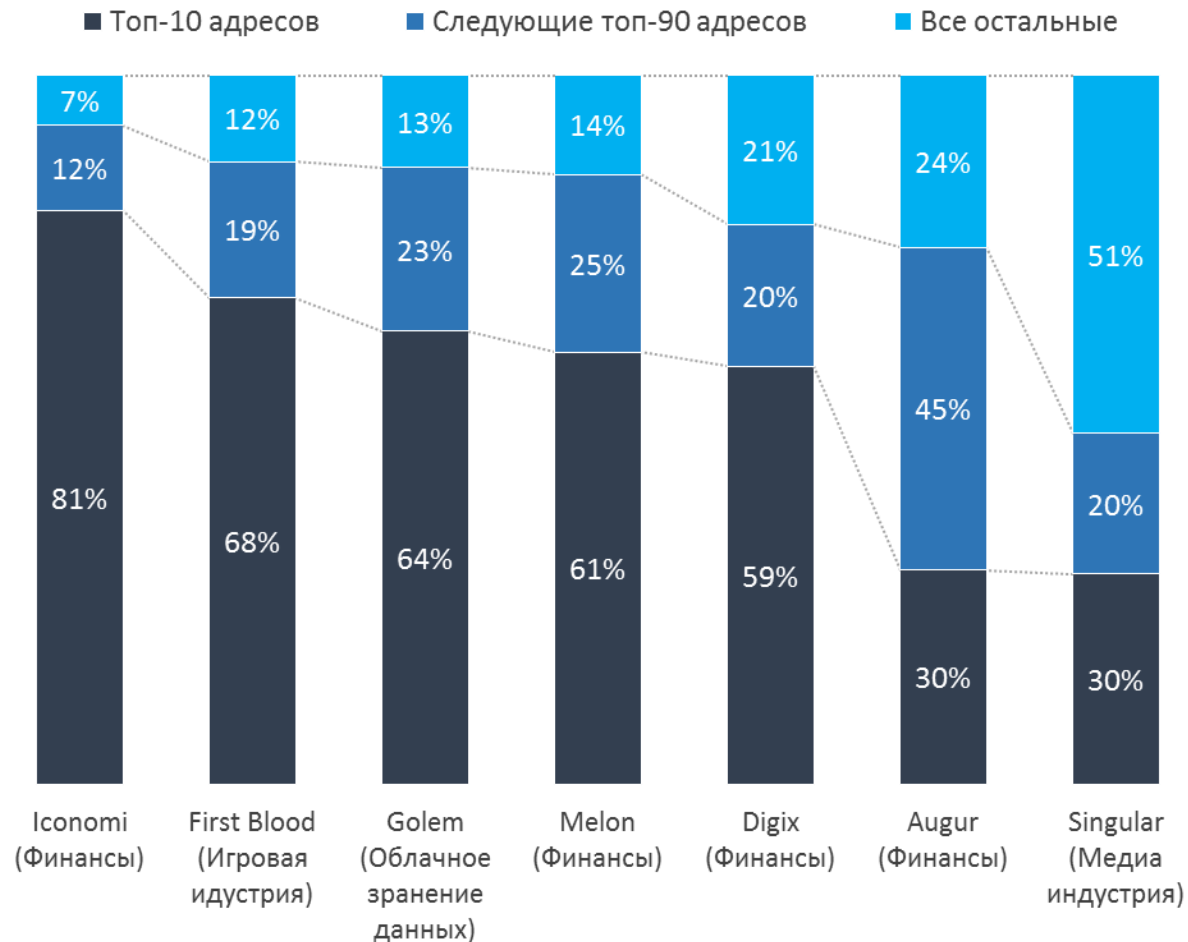
Объем мирового рынка краудфандинга в 2015 г. (млрд. долл.. США)

Вплоть до 2017 г. суммарный объем всех сделок ICO не превышал 1% глобального рынка краудфандинга, что предполагает значительный потенциал роста этого инвестиционного инструмента



Крупные участники рынка способны сосредоточить в своих руках значительную часть новых активов на рынке ICO

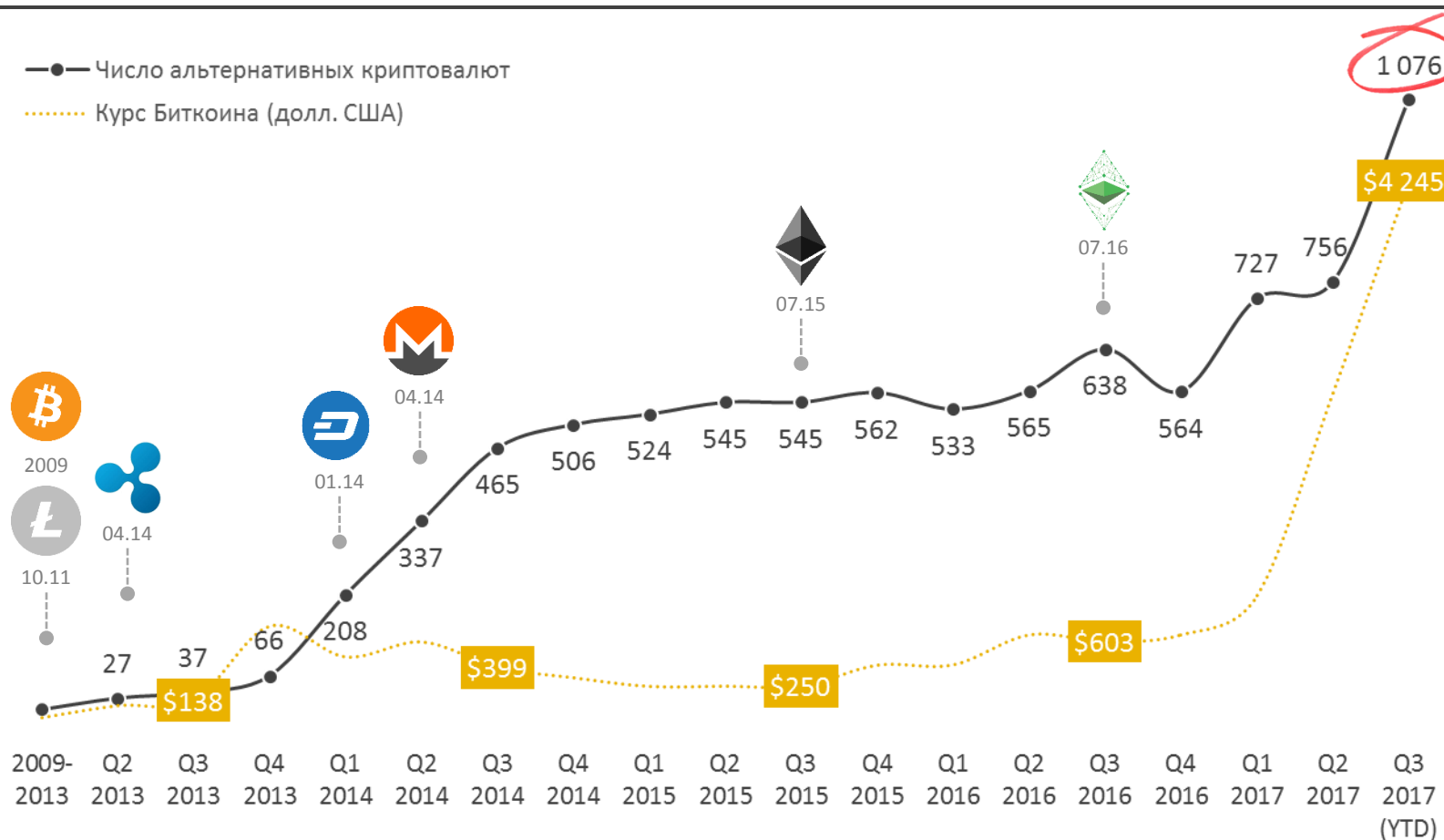
Распределение токенов выбранных проектов



- На графике отражено распределение токенов между основными группами адресов – первые 10 адресов, следующие 90 адресов и все остальные
- Владелец / держатель крипто-активов может иметь несколько адресов, которые, подобно IP-адресам, представляют собой цифровой машинный код
- Адреса могут быть привязаны к кошельку биржи либо к собственному кошельку владельца активов / токенов
- В связи с чем, реальные показатели централизации активов в рамках отдельных адресов могут быть еще более высокими
- Основатели и разработчики также владеют значительной частью активов собственных проектов для того, чтобы, по возможности, ограничить владение (концентрацию) токенами третьими лицами

Альтернативные криптовалюты растут опережающими темпами, доля биткоин постепенно снижается

Динамика роста числа торгующихся на бирже альткоинов и эволюция курса биткоина (2013-2017)



Доля ключевых альткоинов на рынке криптовалют (август 2017г.)*

	\$80 млрд. (53%)*
	\$31 млрд. (20%)
	\$9 млрд. (6%)
	\$3 млрд. (2%)
	\$2 млрд. (2%)
	\$2 млрд. (2%)

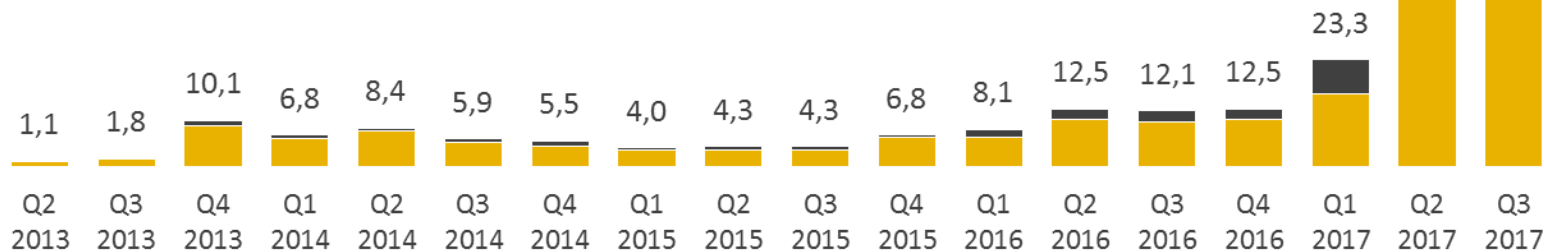
Совокупная рыночная капитализация глобального рынка криптовалют превысила отметку 150 млрд. долл. США

Динамика роста рыночной капитализации индустрии криптовалют
(млрд. долл. США)

■ Другие криптовалюты

■ Bitcoin

> 200%
Quarterly CAGR



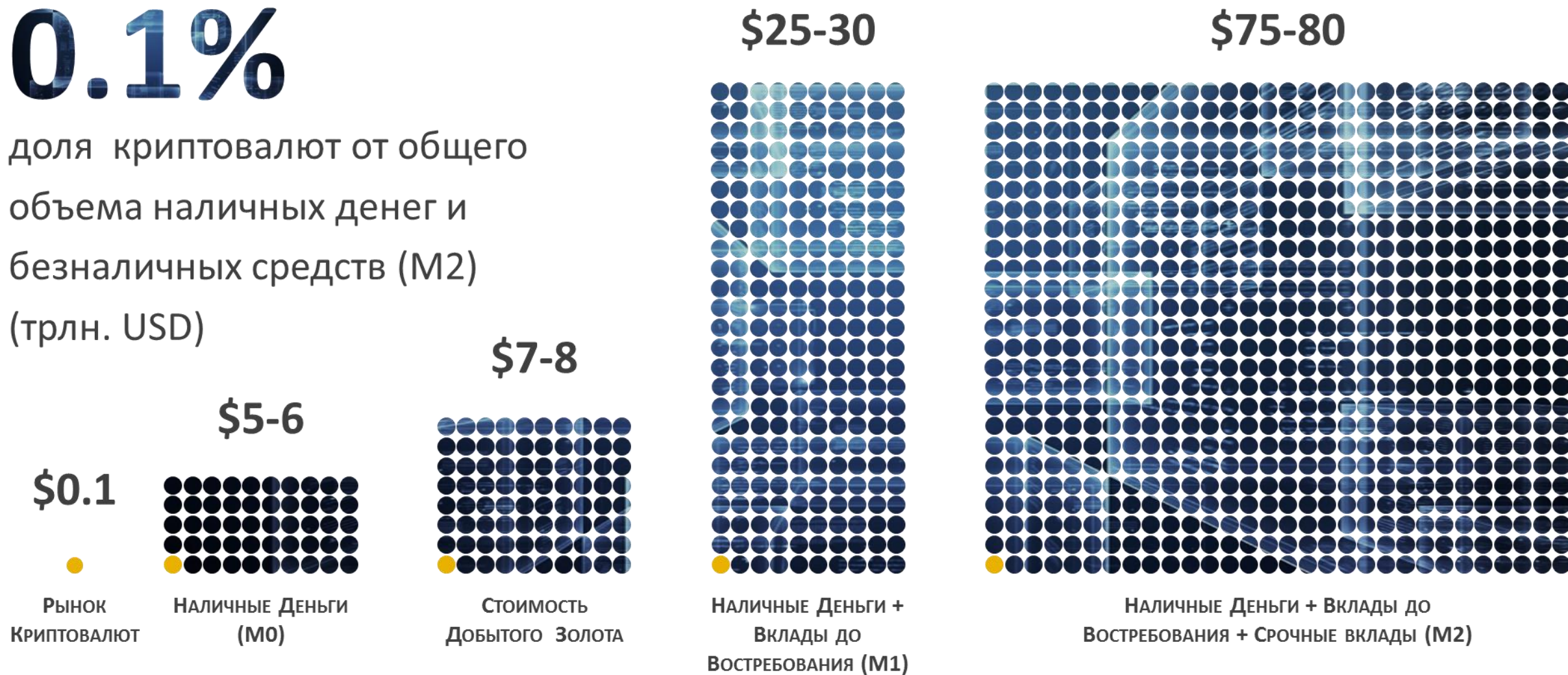
Ключевые факторы роста глобального рынка криптовалют

- Легализация Bitcoin и Ethereum в Японии в апреле 2017 г.
- Криптовалюты – инструмент безопасного вывода средств с высоковолатильных локальных фондовых рынков (вкл. КНР)
- Высокая доходность по сравнению с традиционными финансовыми инструментами
- Распространение криптовалют в качестве платёжного средства и хеджирования инфляции в развивающихся экономиках (вкл. Венесуэлу и Аргентину)

Уровень проникновения криптовалют на финансовом рынке все еще низкий, но потенциал роста огромен

0.1%

доля криптовалют от общего
объема наличных денег и
безналичных средств (M2)
(трлн. USD)



Первичное размещение монет (ICO) – новый способ быстрого и эффективного финансирования

Июнь 2013

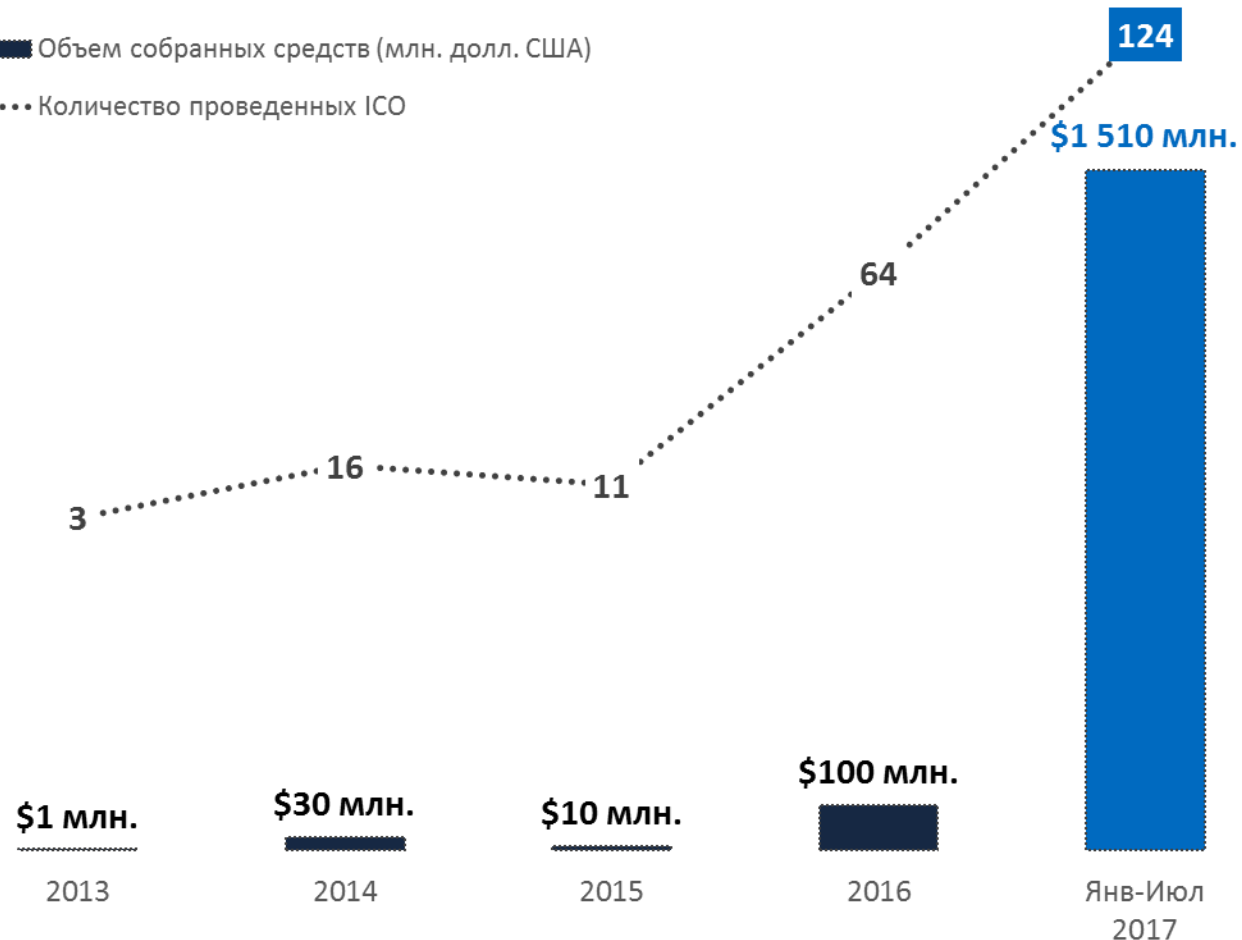
запуск первого проекта
краудфандинга
\$600,000

Astercoin

Динамика роста числа и объемов ICO с момента запуска первого зафиксированного проекта в 2013г. *

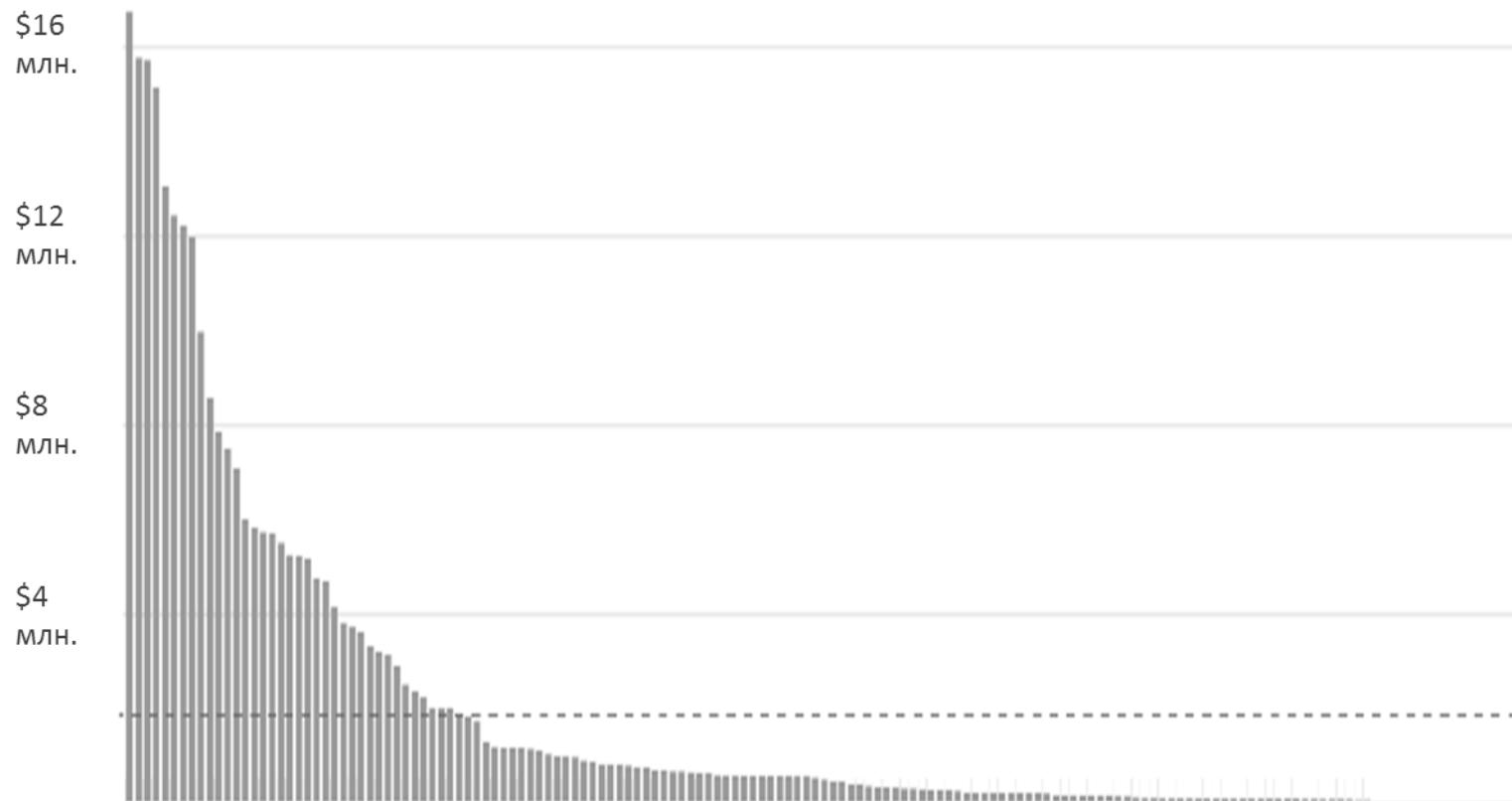
■ Объем собранных средств (млн. долл. США)

..... Количество проведенных ICO



Если показатели средних сборов на ICO с 2013 по апрель 2017 года были в диапазоне \$2 млн. USD,...

Анализ объемов финансирования ICO-проектов, запущенных в период с июня 2013 по апрель 2017 г. *



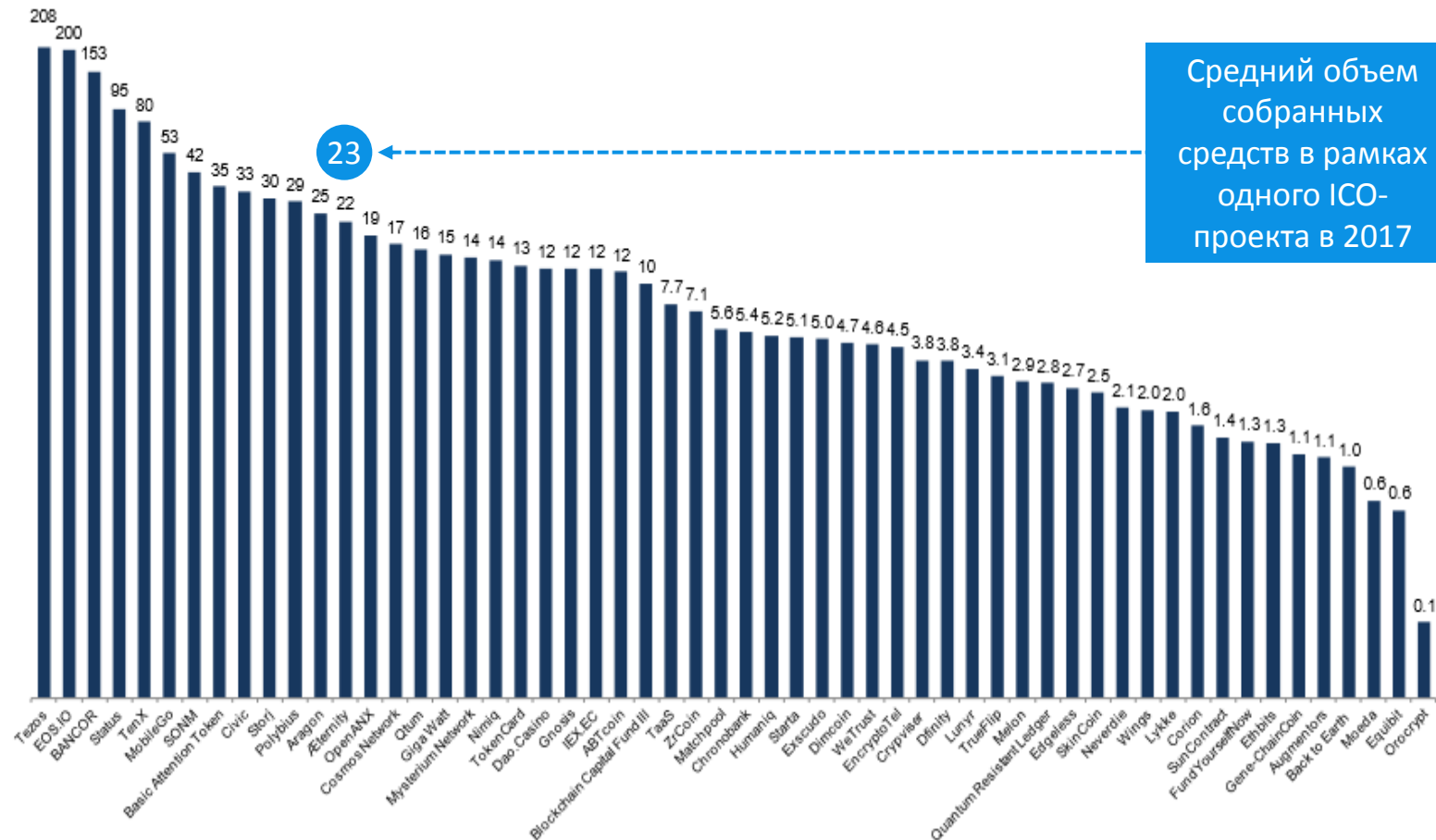
Июнь 2013-
Апрель 2017

\$2 млн.

средний объем
собранных средств в
рамках одного ICO-
проекта.

... то в 2017 г. топ-10 запущенных в 2017 г. ICO-проектов собрали > \$550 млн. (более 30% всего текущего годового объема ICO)

Анализ объемов финансирования ICO-проектов, запущенных в 2017 г.
(млн. долл. США) *

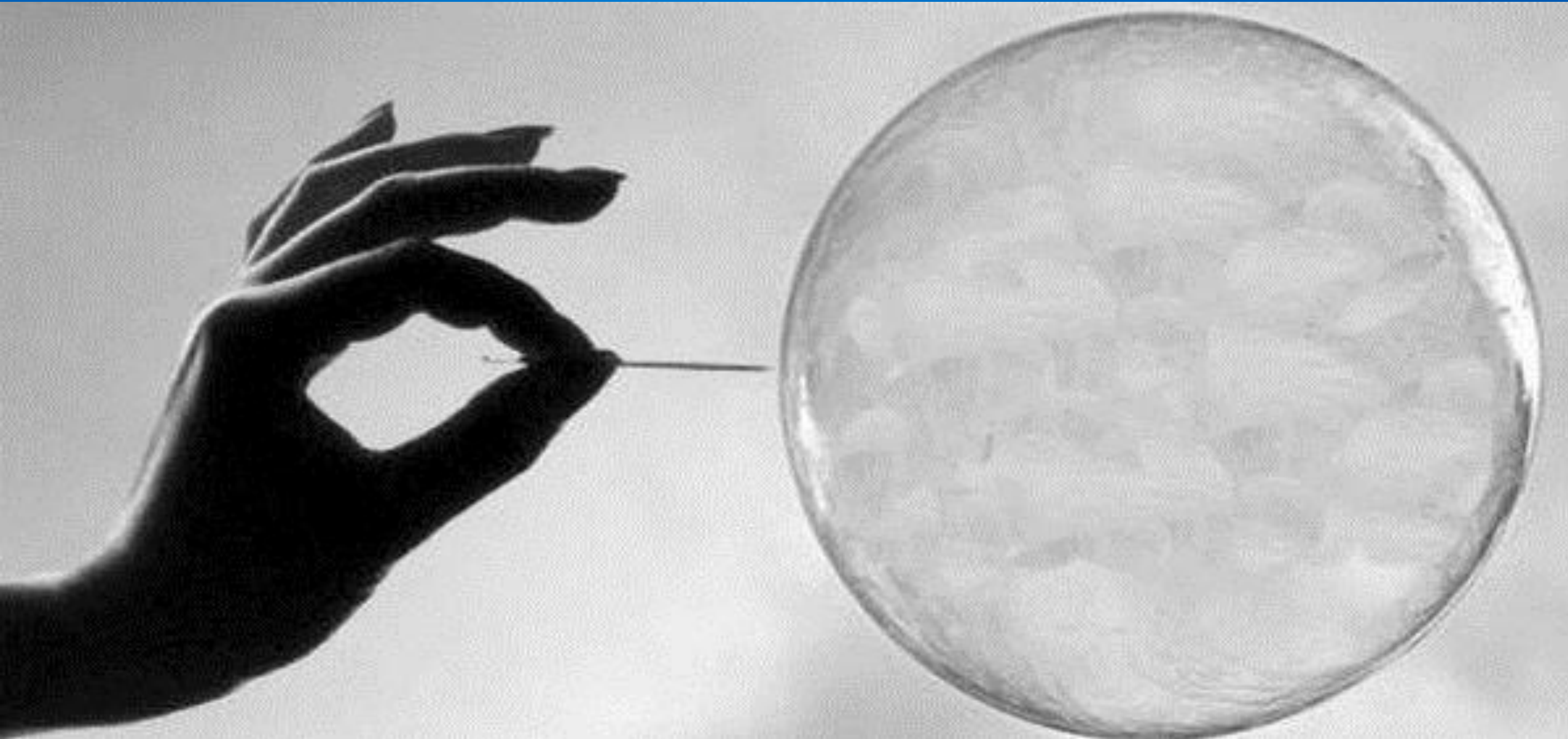


2017г.

\$22.6
МЛН.

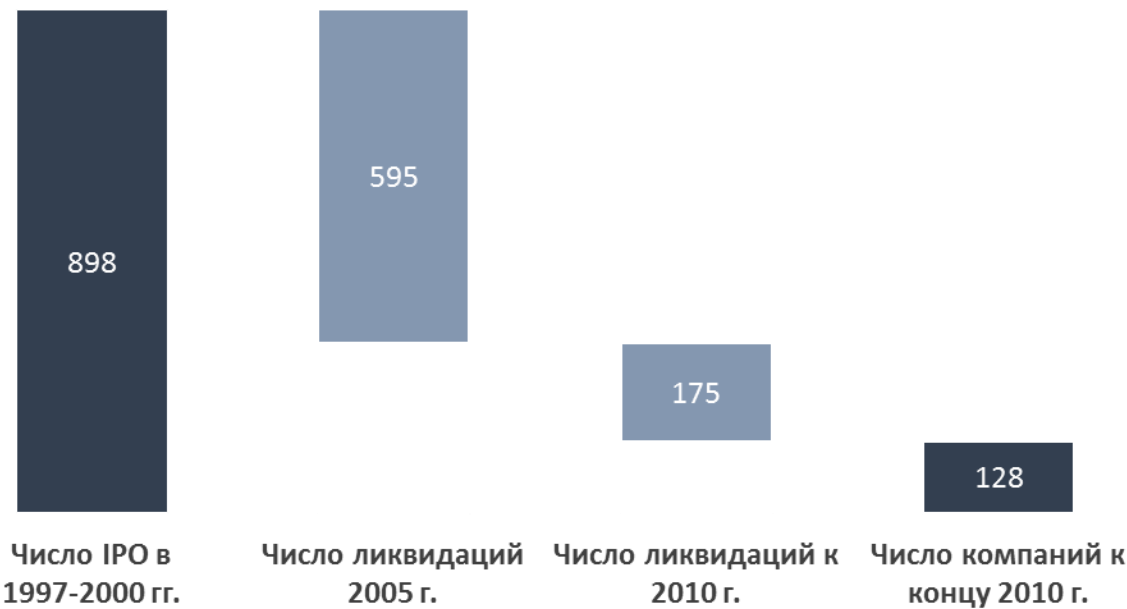
средний объем
собранных средств
в рамках одного
ICO-проекта

Все это – «долбанный» пузырь!



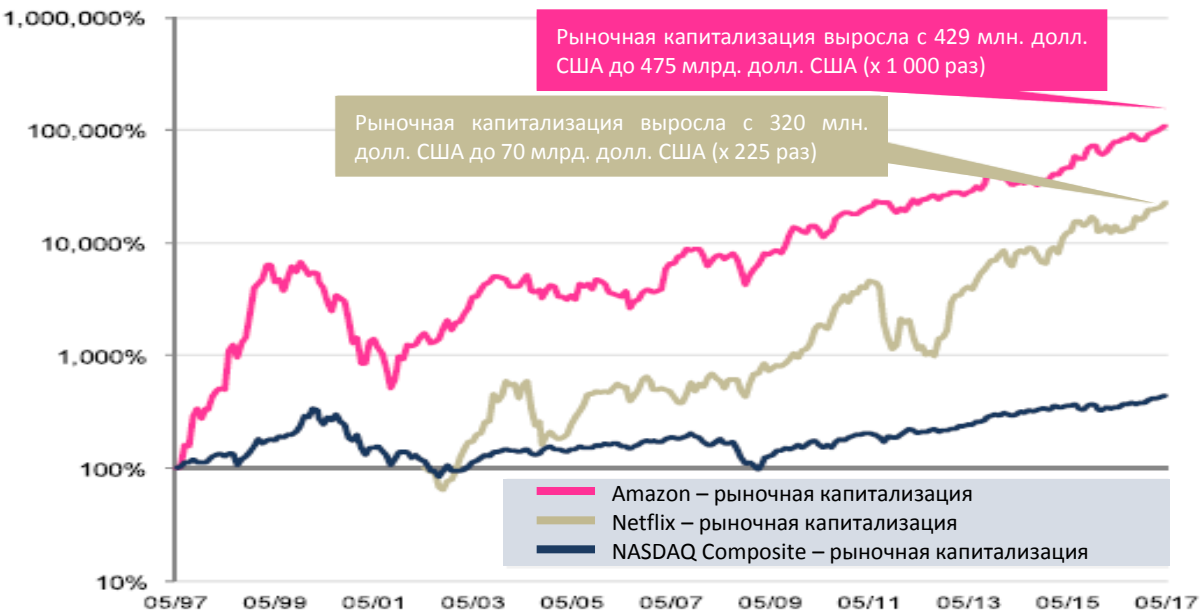
Пузырь доткомов (“Dotcom Bubble”) доказал, что большинство новых высокорисковых проектов не выживают, а те, что остаются – получают все

IPO технологических компаний (1997-2000 гг.)



- Если рассматривать средние показатели по рынку, уровень провалов среди дотком компаний составил 86% к 2010 г. (т.е. лишь 15% компаний выжили после IPO)
- При этом стоимость акций компаний за период 2000-2010 гг. в среднем выросла лишь на 3.7%

Рыночная капитализация «выживших» компаний (индексированные значения по датам IPO)



- История доказала, что «выжившие» дотком компании становятся лидерами индустрии, пример – Amazon и Netflix.
- Время – ключевой фактор успеха. Компания Pets.com вышла на IPO в 1998 г. (375 млн. долл. США) – была ликвидирована через 268 дней после IPO. IPO Zooplus состоялось в 2006 г., стоимость компании в 2017 г. – \$1 млрд.

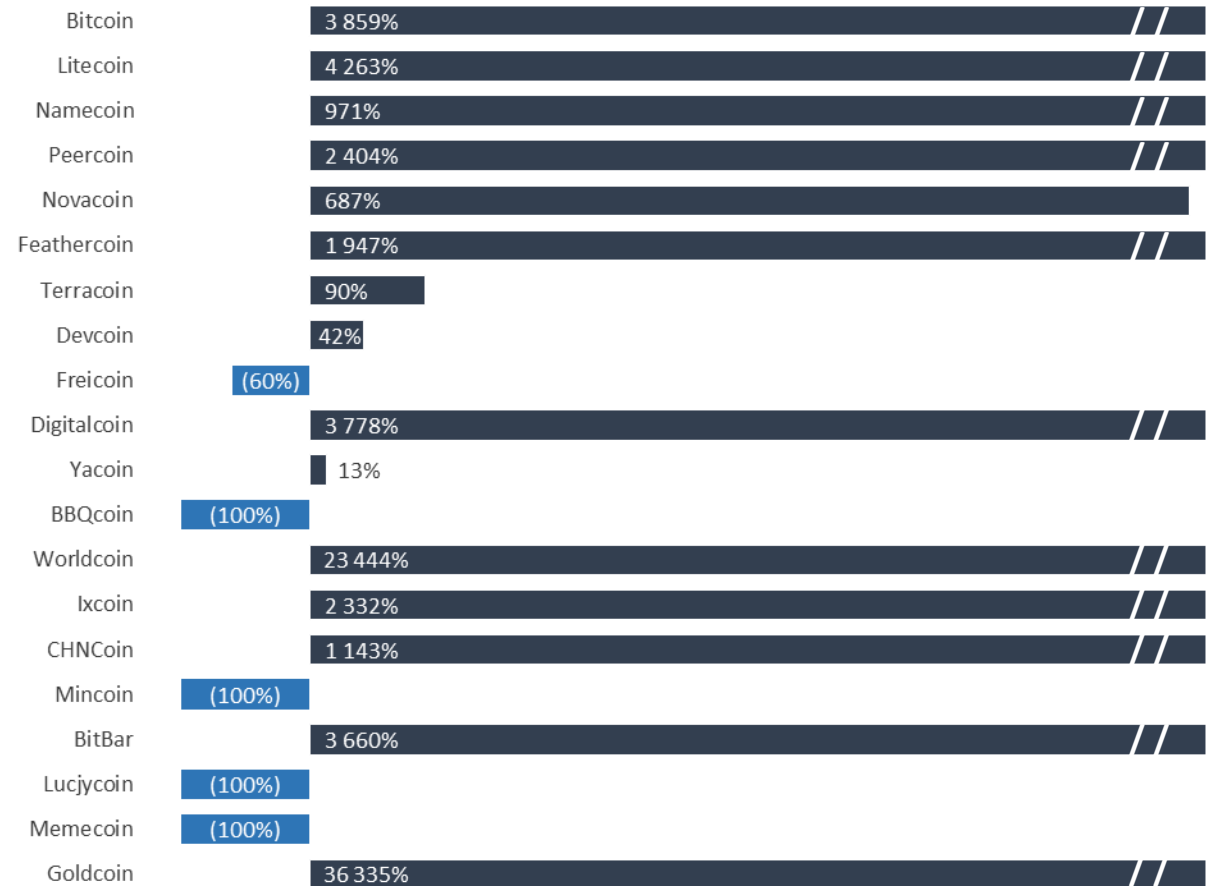
Сформировавшийся пузырь альткоинов также демонстрирует своеобразный «естественный отбор» на рынке криптовалют



- В течение последних 5 лет на рынке криптовалют наблюдается большая волатильность среди крупнейших игроков / токенов
- Только 2 криптовалюты из топ-20 по состоянию на июнь 2017 г. (Bitcoin и Bytecoin) входили в топ-20 четырьмя годами ранее
- Доходность и изменение рыночной капитализации топ-20 криптовалют за последние 4 года демонстрируют разнонаправленные тенденции
- Однако лидеры индустрии разрабатывают протоколы следующего поколения, которые, подобно Интернет (и Интернет вещей), потенциально, способны, построить устойчивую глобальную инфраструктуру
- Весьма вероятно, что компании / крипто-валюты, которые «выживут» (и не имеет значения, какие именно), станут настоящими лидерами рынка и полностью трансформируют индустрию блокчейн

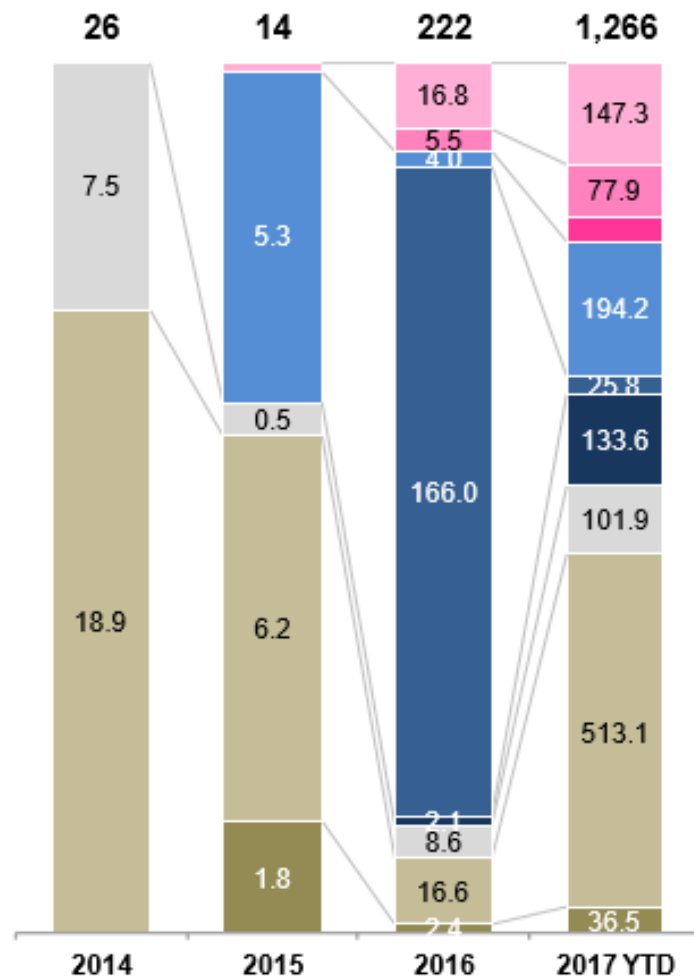
Рыночная капитализация топ-20 криптовалют

(% изменения июнь 2013 г. – июнь 2017 г.)

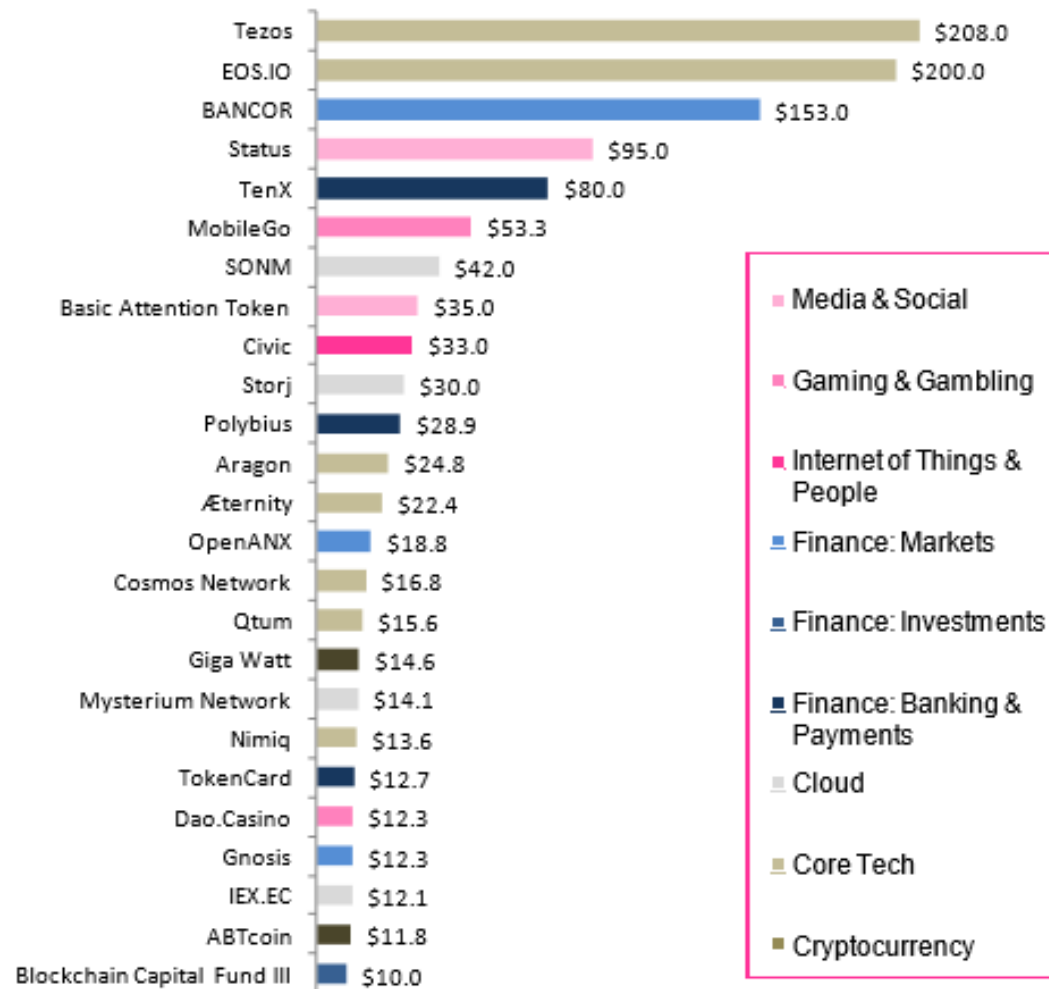


На рынке ICO наблюдается диверсификация и переход от ИТ-проектов к решениям в сфере финансов, инвестиций, медиа, персональных данных, др.

ICOs by Category (\$ millions)

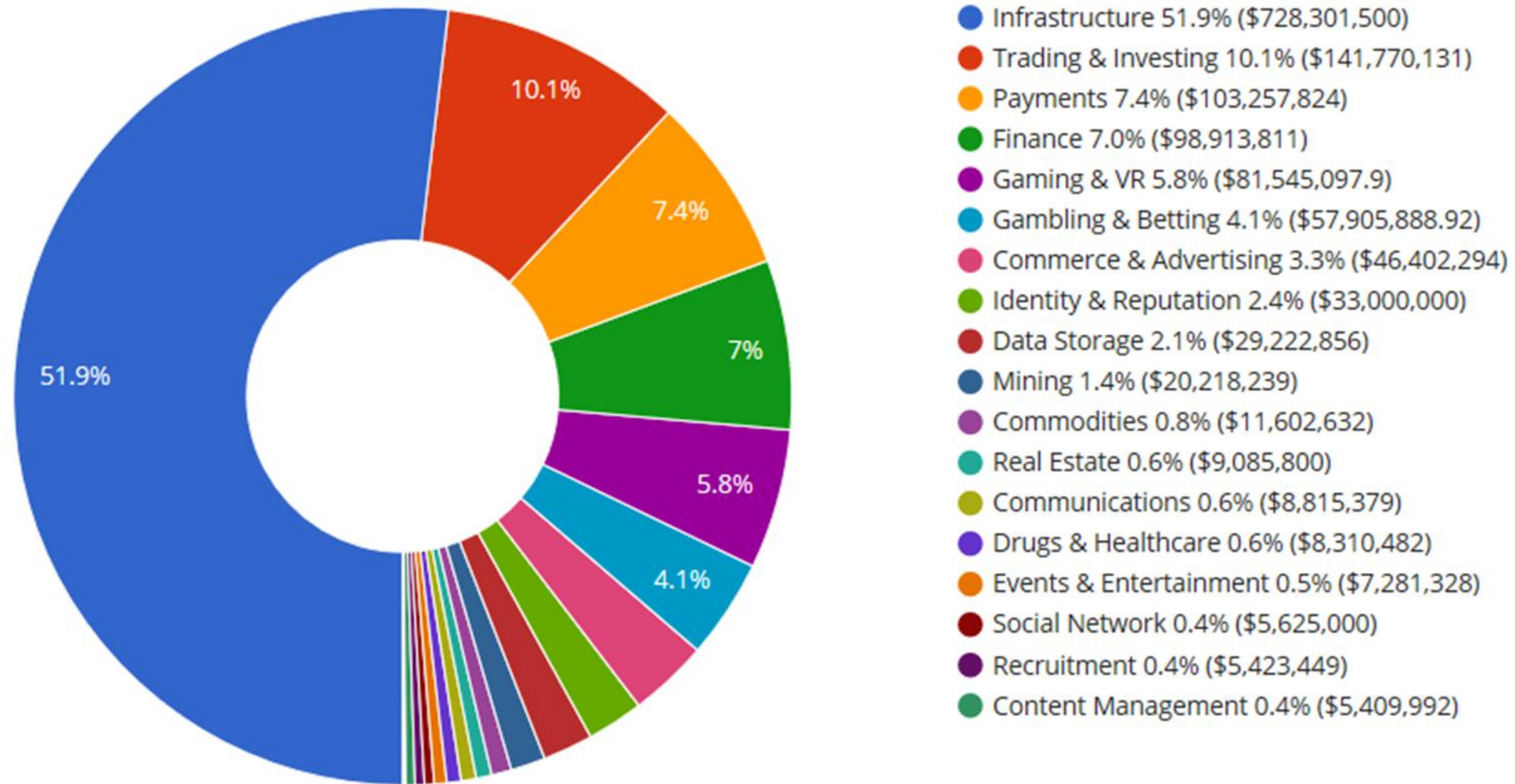


Top 2017 ICOs by Category (\$ millions)



- Media & Social
- Gaming & Gambling
- Internet of Things & People
- Finance: Markets
- Finance: Investments
- Finance: Banking & Payments
- Cloud
- Core Tech
- Cryptocurrency

Объем привлеченных средств через ICO в 2017 г. (по секторам)





www.CryptoBazar.io



@CryptoBazar

CryptoBazar

БЦ «Барклай Плаза»
ул. Барклая, д.6 стр.5
г. Москва, м. Парк Победы
+7 (499) 372 30 11



