









СИСТЕМА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ ИНСТИТУТОВ







РЕАЛИЗАЦИЯ ИННОВАЦИОННОЙ МОДЕЛИ ЭКСПОРТНОЙ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ РОССИИ:

- ✓ Увеличение объемов экспорта продукции глубокой переработки, современных материалов и готовых изделий с улучшенными свойствами
- ✓ Продвижение высокотехнологического экспорта
- Увеличение экспорта наукоемких и интеллектуальных услуг

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

Страна		Доля в мировом экспорте	Место в мире	Доля экспорта с государственной поддержкой
*)	Китай	12,3%	1	19,2%
0	Индия	1,7%	19	11,4%
♦	Бразилия	1,2%	25	1,8%
>	ЮАР	0,5%	40	1,8%
	Россия	2,6%	11	1,3%



Экспортное финансирование

- ✓ Постфинансирование экспортных аккредитивы
- ✓ Краткосрочное целевое финансирование финансовых институтов
- ✓ Кредитование покупателей или банков покупателей, в том числе субсидированное кредитование покупателей российской высокотехнологичной продукции
- ✓ Кредитование экспортеров, в том числе предэкспортное финансирование, финансирование отсрочки/рассрочки платежей по экспортному контракту
- Финансирование инвестиционных проектов за рубежом

Документарные операции

✓ Гарантии, в том числе в форме аккредитивов stand-by

 Подтверждение экспортных аккредитивов

✓ Рамбурсные обязательства (IRU)



КЛЮЧЕВЫЕ ПАРАМЕТРЫ				
Заемщик	Импортер российской продукции, суверенный контрагент, финансовый институт			
Сроки	 краткосрочное финансирование (до 2-х лет); долгосрочное финансирование (от 2 до 12 лет, кроме спец-проектов (Sector Understanding)) 			
Стоимость	Процентная ставка, соответствующая уровню ставок долгового финансового рынка страны импортера, в т.ч. с использованием механизма субсидирования процентных ставок*			
Обеспечение Стандартное, с учетом уровня риска конкретной сделки и контрагента				
	Финансирование до 100% стоимости экспортного контракта, по долгосрочным проектам с использованием механизма субсидирования процентных ставок возможно финансирования 85% от стоимости контракта по льготной процентной ставке*			
Дополнительные параметры	Финансирование местных расходов, связанных с экспортными поставками/оказанием услуг (объем до 30% от суммы экспортного контракта российского экспортера			
	По долгосрочным проектам с использованием механизма субсидирования процентных ставок возможно финансирования 15% от суммы экспортного контракта по рыночной ставке			

*МЕХАНИЗМ СУБСИДИРОВАНИЯ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК:

- / Постановлением Правительства РФ от 13.12.2012 предусмотрен механизм возмещения из федерального бюджета части затрат Внешэкономбанка, связанных с поддержкой производства российской высокотехнологичной продукции, с учетом соблюдения обязательств, принятых Россией при вступлении в ВТО
- / Субсидия в виде имущественного взноса в капитал Внешэкономбанка предоставляется для обеспечения возможности предоставления иностранным покупателям российской высокотехнологичной продукции кредитов на льготных условиях (конкурентоспособные процентные ставки)
- / Высокотехнологичная продукция: соответствие кода ТН ВЭД/ОКВЭД экспортируемой продукции/услуг Перечню Минпромторга



КЛЮЧЕВЫЕ ПАРАМЕТРЫ

Операции по аккредитивам	✓ Подтверждение аккредитивов ✓ Постфинансирование по аккредитивам				
Сроки	Фокус на операциях сроком до 1 года Более длинные сроки могут быть рассмотрены в отдельном порядке				
Условия	Гибкая тарифная политика, возможность установления индивидуальных тарифов. При предоставлении постфинансирования в отдельных случаях возможно использование механизма государственного субсидирования процентных ставок (для экспорта высокотехнологичной продукции) По операциям срокам до 1 года может быть устанавлен целевой сублимит, что позволяет оперативно принимать решения по сделкам (в среднем – 5 рабочих дней)				
	Сумма операции /сделки по подтверждению и/или пост-финансированию ограничена размером лимита, установленного Внешэкономбанком на банк-эмитент				
Дополнительные параметры	Документы могут быть представлены напрямую во Внешэкономбанк (Исполняющий банк) минуя Авизующий банк во избежание выставления двойной комиссии за проверку документов				
	Документы оформляются в соответствии с Унифицированными правилами и обычаями для документарных аккредитивов UCP 600				
	При подтверждении аккредитивов /предоставлении пост-финансирования Внешэкономбанк также должен выступать в качестве Исполняющего банка				

Преимущества Внешэкономбанка





▶ Система субсидирования процентных ставок



▶ Суверенный рейтинг



▶ Многолетний опыт реализации сложноструктурированных экспортных сделок



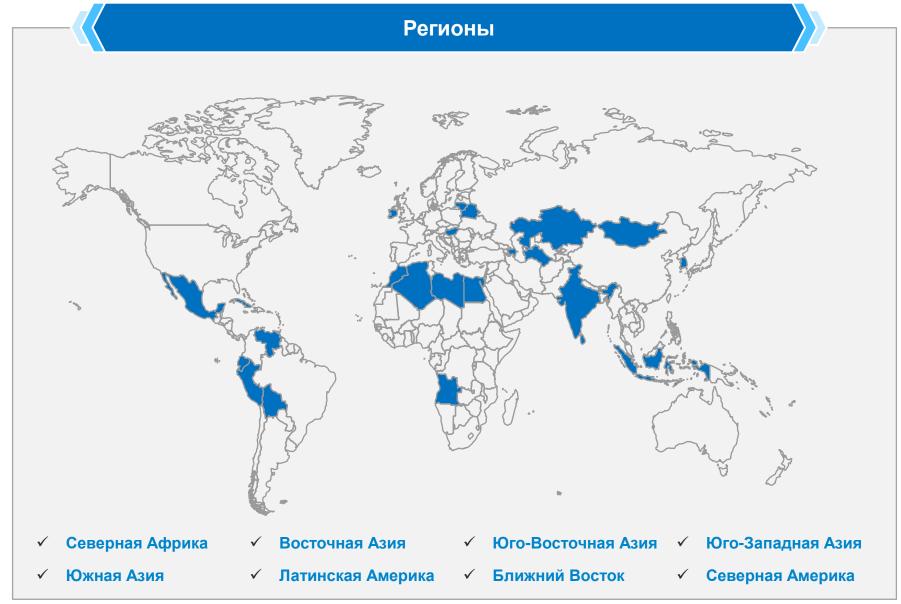


► Наличие сети зарубежных банковпартнеров



▶ Возможность работы на рынках с высоким уровнем риска





Ключевые реализованные проекты





- Финансирование поставок воздушных судов «Сухой Суперджет 100» мексиканской авиакомпании InterJet с использованием кредитнолизинговой схемы (в рамках международной синдицированной кредитной линии).
- ▶ Финансирование поставок воздушных судов «Сухой Суперджет 100» в Ирландию

Финансирование проекта поставки 2,6 тыс. грузовых железнодорожных вагонов в Республику Казахстан для их дальнейшего предоставления в финансовый лизинг компаниям группы ERG.



▶ Участие Внешэкономбанка в финансировании поставки российского энергетического оборудования и проведения работ в рамках экспортного контракта между ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» и эквадорской компанией CELEC E.P. по реализации проекта «Тоачи Пилатон».

О российско-белорусском сотрудничестве по линии Внешэкономбанка

Внешэкономбанком осуществляется активное взаимодействие с белорусскими контрагентами в рамках деятельности по поддержке российского экспорта

ОСНОВНЫЕ БАНКИ-ПАРТНЕРЫ



Финансирование авансовых платежей по проекту строительства БелАЭС

500 млн. долларов США

Портфель экспортных контрактов (без учета БелАЭС)

90 млн. долларов США

Знаковые проекты



Новые возможности для сотрудничества

Пп. 26 п. 3 ст. 3 Федерального закона о банке развития:

участвует в обеспечении финансовой и гарантийной поддержки реализации промышленной продукции (товаров, работ, услуг), произведенной на территориях иностранных государств, при условии, что доля российских компонентов в указанных товарах (работах, услугах) составляет не менее 30 процентов ее себестоимости





ОАО «АСБ Беларусбанк» - один из надежных партнеров Внешэкономбанка в Республике Беларусь с 2014 г.



 Финансирование поставки вагонов метро в Республику Беларусь

<u>Экспортер</u>: ОАО «Метровагонмаш»

<u>Импортер</u>: КУП «Минский метрополитен»





 Финансирование поставки контейнерных козловых кранов в Республику Беларусь

<u>Экспортер:</u> ОАО «Балткран» <u>Импортер:</u> ЧУП «АСБ Лизинг»

С 2016 года совместно с ОАО «АСБ Беларусбанк» в рамках поддержки российского экспорта в Республику Беларусь реализуются краткосрочные сделки торгового финансирования: подтверждение и постфинансирование по аккредитивам, выставляемым в пользу российских поставщиков

Благодарим за внимание!

Блок международной деятельности, экспорта и финансовых институтов

тел.: +7 (495) 721 18 63

E-mail: info@veb.ru

www.veb.ru